

# foodactive Trainingscamp

## Preisverhandlungen

05.09.2024 | 19.09.2024 | 26.09.2024  
Süderelbe AG, Veritaskai 4, 21079 Hamburg

Für  
Junior Account Manager  
&  
Vertriebseinsteiger:innen

### Hintergrund:

Erweitern Sie Ihre vertriebliche Toolbox - Erlernen Sie die professionelle Vorbereitungssystematik, wie Verhandlungen wirkungsvoll vorbereitet und folgerichtig in den Sales Prozess eingebunden werden.

In der Workshopreihe bekommen Sie die Möglichkeit, eine Verhandlungsvorbereitung durchzuführen, um einen eigenen Workflow für ihre Praxis zu erarbeiten.

Sie lernen auch unfaire Techniken und deren Gegenmaßnahmen kennen, um die Situation „Kleiner vs. Größer“ selbstbewusst zu managen.

### Für wen?

Das Training richtet sich an alle, die wenig vertriebliche Erfahrung haben, bzw. noch keine oder wenige Verhandlungen geführt haben und diesen Teil des Sales-Prozesses vertiefen möchten.

### Was nehmen Sie mit?

Prägnante Inhalte in abrufbarer Form, wiederholbar und nützlich.

### Was kommt nicht?

Psychotricks & Theoriediskussionen

### Zum Workshopleiter:

foodactive Mitglied Peter Warnke hat in verschiedenen Vertriebssystemen und hunderten Verhandlungen praktische Erfahrungen aufgebaut. Diese teilt er mit Ihnen, genauso die Strategien zur Fehlervermeidung. Praxistauglichkeit steht dabei im Mittelpunkt seiner PWSS Methodik.



PETER WARNKE SALES SOLUTIONS  
Vertriebsberatung & Interim Management

01

05.09.24 09:00 - 12:30 Uhr

### Konzept systematische Verhandlung

- Begriffsklärung, Abgrenzung zu Verkäufen
- Einordnung in den Salesprozess
- Ablauf, Vorbereitungen der Sessions



02

19.09.24 09:00 - 12:30 Uhr

### Praktische Vorbereitung der Verhandlung

- Strategie & Zieldefinition
- Erstellen des Verhandlungspapier
- Bearbeitung von konkreten Fällen



03

26.09.24 09:00 - 12:30 Uhr

### Durchführung von Preisverhandlungen im LEH

- Unterlagen
- Agenda & Eröffnung
- Taktiken und Gesprächstechniken erläutert an Fallbeispielen



### **Anmeldung (3 Termine)\* (exklusiv für Mitglieder):**

Bitte melden Sie hier bis zum 30.08.2024 an.

### **Kosten:**

495 Euro zzgl. MwSt. (für alle 3 Termine).

Unser Kleingedrucktes:

\*Die Anmeldungen werden in der Reihenfolge des Eingangs berücksichtigt. Mit der Anmeldung stimmen Sie der Speicherung, Nutzung und Verarbeitung Ihrer Daten in Übereinstimmung mit den Datenschutzerfordernungen für die oben genannte Veranstaltung zu. Sie können diese Einwilligung jederzeit durch E-Mail an: [info@foodactive.de](mailto:info@foodactive.de) widerrufen. Ihre persönlichen Daten, die wir mit Hilfe des Anmeldeformulars erfassen, werden ausschließlich im Rahmen dieser Veranstaltung verwendet. Bitte beachten Sie, dass bei der Veranstaltung Fotos gemacht werden und auf der Webseite des Veranstalters oder über Social Media Kanäle veröffentlicht werden können. Bitte informieren Sie uns, wenn Sie nicht fotografiert werden möchten. Die Teilnahmegebühr wird vor Veranstaltung in Rechnung gestellt. Bei Stornierung bis 7 Tage vor der Veranstaltung werden 50 % der Teilnahmegebühr erhoben, danach werden die vollen Gebühren in Rechnung gestellt. Die Benennung eines Ersatzteilnehmers ist möglich. Mit der Anmeldung werden die Rücktrittsbedingungen anerkannt.